

# SERVICES À DISTANCE

## ACCOMPAGNEMENT TÉLÉPHONIQUE

**FAITES VOUS ACCOMPAGNER**  
**PAR TÉLÉPHONE POUR VOUS AIDER**  
**À MAÎTRISER**  
**LES PROFILS**  
**DE POTENTIALITÉS LDC ©.**

**Benoit Vassent**  
**Intervenant Grenoble Ecole de Management**  
**15 ans d'expériences dans le domaine**  
**de l'accompagnement à la gestion d'équipe**



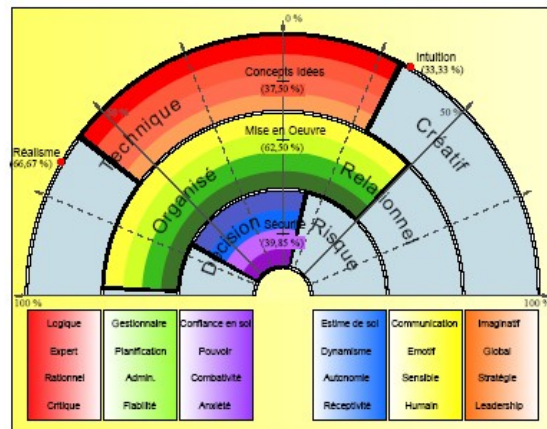
**LD Consulting**  
 Conseil et Formation en Management

le 3 janvier 2009

Compte rendu d'évaluation de profil des potentialités  
 de Mr Yves LAROCHE

Testeur : Mr Benoit VASSENT (benoit.vassent@orange.fr)

Technique	58.65	Résultats (%)	29.32	Créatif
Organisé	97.74		48.87	Relationnel
Décision	66.73		12.97	Risque



### Comment ça marche ?

Vous nous renvoyez votre inscription avec le nombre de modules de 20 minutes que vous souhaitez suivre (1,3,6,12 ou plus ...).

Vous choisissez les thèmes sur lesquels vous souhaitez travailler (1 thème par module de 20 minutes).

Nous prenons alors contact avec vous pour fixer les dates et heures précises de vos modules (en fonction de vos disponibilités et de vos besoins).

Le jour de l'intervention, nous vous appelons à l'heure fixée et nous vous accompagnons sur le thème que vous avez choisi pendant 20 minutes.

Vous devez être devant un PC connecté à Internet pendant l'intervention.

### Votre bénéfice

Vous accédez à des outils modernes de Management (Profil de potentialités de vos collaborateurs, Profil d'équipe ...).

Vous vous entourez d'une compétence dans le domaine du management pour vous aider à mettre en œuvre ces outils dans la gestion quotidienne de votre équipe.

Vous conservez une grande flexibilité dans l'utilisation de cette ressource (modules de 20' par téléphone).

Vous gardez votre pouvoir de décision tout en sollicitant un avis extérieur à votre entreprise.

Vous restez maître de vos coûts en ne prenant que les modules dont vous avez besoin.

Renseignements et inscriptions

LD Consulting 3 rue Frédéric Taulier 38000 Grenoble

Tél. : 04 7659 7816

Fax : 04 7659 7817

[ldcformation@orange.fr](mailto:ldcformation@orange.fr)  
[www.ldconsulting.fr](http://www.ldconsulting.fr)



**LD Consulting**  
 Conseil et Formation en Management

# CONTENU DU SERVICE

## ACCOMPAGNEMENT TÉLÉPHONIQUE

### 1. Les fondamentaux du management

- M1T0 Le profil commenté d'un collaborateur (forces, points de vigilances, axes de progrès)
- M1T1 Adapter votre style de management en fonction du profil de votre collaborateur (Styles de Mgt.)
- M1T2 Communiquer efficacement / profil de votre collaborateur (Com. 4 modes)
- M1T3 Communiquer efficacement avec votre équipe en fonction de son profil (Com. 4 modes)
- M1T4 Préparer, animer un entretien annuel en fonction du profil de votre collaborateur
- M1T5 Gérer un conflit avec un collaborateur en fonction de son profil

### 2. La gestion opérationnelle d'une équipe

- M2T0 Le profil commenté de votre équipe (forces, points de vigilances, axes de progrès)
- M2T1 Recrutement : préparer le profil du poste que vous souhaitez recruter dans le profil LDC
- M2T2 Gérer vos priorités et votre temps en fonction de votre profil
- M2T3 Préparer et animer un entretien professionnel en fonction du profil de vos collaborateurs
- M2T4 Préparer et animer votre réunion d'équipe en fonction du profil de votre équipe
- M2T5 Prenez la parole devant votre équipe (connaissance du profil de votre équipe)

### 3. Le management stratégique du changement

- M3T0 Votre propre profil de manager commenté (vos forces, points de vigilances, axes de progrès)
- M3T1 Gérer le changement dans votre équipe / profil de cette équipe ou d'un collaborateur
- M3T2 Adapter votre comportement à votre équipe (exploitation de la zone "sécurité" de votre profil)
- M3T3 Recrutement : valider le profil du poste à pourvoir / profil des candidats
- M3T4 Affirmer votre leadership : élaborer le Développement de votre structure / profil
- M3T5 Mettre en place une stratégie de gestion des effectifs en vous aidant du profil de vos équipes (équilibre des profils des membres de vos équipes)

### 4. Plan individuel de développement

- M4T0 Votre propre profil individuel commenté (potentialités, compétences ...)
- M4T1 Vos axes de potentialités (les limites, Les potentialités à développer, profil sous stress)
- M4T2 Le profil du poste que vous occupez (vos forces, points de vigilance, axes de développement)
- M4T3 Élaborer votre plan de développement (les objectifs à court terme)
- M4T4 Élaborer votre plan de développement (les objectifs à moyen/long terme)
- M4T5 Les actions à mettre en oeuvre pour réaliser votre développement



Commandes de souscription aux services LDC © : à retourner à LD Consulting 3 Rue Frédéric Taulier 38000 GRENOBLE

Service « Accompagnement téléphonique »

Nombre de modules (**Tarif TTC**)

- 1 module **(85 euros)**
- 3 modules **(240 euros)**
- 6 modules **(450 euros)**
- 9 modules **(630 euros)**
- 12 modules **(780 euros)**
- 15 modules **(900 euros)**

Thèmes retenus : (cocher ceux que vous souhaitez suivre)

- |                               |                               |                               |                               |
|-------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|
| <input type="checkbox"/> M1T0 | <input type="checkbox"/> M2T0 | <input type="checkbox"/> M3T0 | <input type="checkbox"/> M4T0 |
| <input type="checkbox"/> M1T1 | <input type="checkbox"/> M2T1 | <input type="checkbox"/> M3T1 | <input type="checkbox"/> M4T1 |
| <input type="checkbox"/> M1T2 | <input type="checkbox"/> M2T2 | <input type="checkbox"/> M3T2 | <input type="checkbox"/> M4T2 |
| <input type="checkbox"/> M1T3 | <input type="checkbox"/> M2T3 | <input type="checkbox"/> M3T3 | <input type="checkbox"/> M4T3 |
| <input type="checkbox"/> M1T4 | <input type="checkbox"/> M2T4 | <input type="checkbox"/> M3T4 | <input type="checkbox"/> M4T4 |
| <input type="checkbox"/> M1T5 | <input type="checkbox"/> M2T5 | <input type="checkbox"/> M3T5 | <input type="checkbox"/> M4T5 |

ou  à définir au fur et à mesure des besoins

Nom/ Prénom du participant

Fonction

Téléphone

e-mail

Société

Adresse d'envoi  
du bon de commande

Nom / Prénom  
du contact RH  
(si nécessaire)

Téléphone

Signature